С 1го сентября, мы начинаем новую страницу!

# НОВАЯ СТРАТЕГИЯ ЗАРАБОТКА

Для того, что бы наши партнеры могли зарабатывать больше, быстрее и проще мы ввели несколько очень важных модификаций, при этом не изменяя основ нашего смешанного маркетингового плана (binary +unilevel).

# 3 ОСНОВНЫХ ИЗМЕНЕНИЯ:

**1. СТРАТЕГИЯ РАБОТЫ С КЛИЕНТОМ**

*Сфокусированная, в первую очередь, на важности клиента и на развитии клиентской базы, с целью дать партнёрам больше возможностей для развития собственной сети.*

**2. ВЭБ-САЙТ**

www.myhcgroup.com

*В сети на 4 языках: Английский, Испанский, Русский и Польский. В стадии разработки и тестирования: Французский, Итальянский и Немецкий.*

**3. РАЗВИТИЕ И УЛУЧШЕНИЕ НАШЕГО BACK OFFICE**

*Новые функции более легкие в использовании, эффективные и ориентированные на укрепление и усиление развития клиентских баз наших партнеров.*

*ДВА новых НьюСлеттера с подробным описанием двух последних пунктов будут высланы в ближайшие дни.*

## 1. СТРАТЕГИЯ РАБОТЫ С КЛИЕНТОМ

### ПРОДУКТ:

*Какой либо из продуктов HC имеет теперь фиксированную розничную цену в размере 69 Евро или 75 Долларов. Что бы избежать какую-либо возможную путаницу относительно цены, было создано специальное предложение для Привилегированных Клиентов, Новых Партнеров и Партнеров в виде процентных скидок, а не отдельной стоимости. Счет-фактуры будут содержать всю необходимую информацию.*

### КЛИЕНТ:

*Человек, который покупает продукты HC непосредственно через наш веб-сайт является Клиентом. Он является нашим главным приоритетом. Клиент может создавать для вас первый заработок, быстрее и проще. Это человек, который в будущем может стать основой для постройки устойчивого и долгосрочного бизнеса, при условии если он получит правильную поддержку, обучение и развитие.*

# 2 Вида Клиентов:

1. Клиент **без** регистрации:
   КУПИЛ и УШЁЛ:
   a. Информация, поданная для одноразового заказа не записывается для следующих покупок. Такому клиенту необходимо проходить весь процесс заказа продуктов через Вэб-Сайт с самого начала при желании повторить покупку. Это Клиент, который заинтересован в том, что бы попробовать и протестировать продукт.
   b. Такой Клиент не имеет никаких привилегий и дисконтов.

2. ***Зарегистрированный*** *Клиент:*
   *ПОПРОБОВАЛ и ПОВТОРИЛ:*
   a. *Человек, который регистрирует информацию о себе в системе для будущих покупок.*
   b. **Привилегии для Зарегистрированного Клиента:**
      1. *Возможность пользоваться услугами Консультанта*
      2. *Упрощённый и ускоренный процесс заказа продуктов (без повторного заполнения бланка заказа)*
      3. *Подписка на рассылку*
      4. *Возможность получить статус Привилегированного Клиента или Партнера, в случае исполнения необходимых требований*
   c. **Привилегии для Консультанта (ADVISOR):**
      1. *Розничный Бонус, непосредственный или посредственный через HC System.*
      2. *40 CV за каждых бокс, рассматривается как Персональная Закупка.*
      3. *CV попадают на счет для Вашей активации*
      4. *Так же они коммисируються для вашей высшей линии*
      5. *КЛИЕНТ ПРПИВЯЗАН К ВАМ НАВСЕГДА и не может перейти к другому Консультанту.*

*Зарегистрированный клиент может получить статус ПРИВИЛЕГИРОВАННОГО КЛИЕНТА или же напрямую НОВОГО ПАРТНЕРА (В случае исполнения необходимых требований)).*

***ТОП 10***

*Список Консультантов в определенной локализации, которых Клиент без регистрации может выбрать в случае принятия решения зарегистрироваться и до этого не имев никакого контакта с кем-либо из НС. Если никто из Партнеров до этого не рекомендовал этому клиенту продукты НС, он/она может выбрать Консультант из списка ТОП 10 при желании стать Зарегистрированным Клиентом. Это система не работает при регистрации нового Партнера.*

## ПРИВИЛЕИРОВАННЫЙ КЛИЕНТ:

*Это ВЕРНЫЙ И ЛОЯЛЬНЫЙ ПОКУПАТЕЛЬ: счастливый Клиент, который после первых покупок в статусе Зарегистрированного Клиента хочет получать определенные привилегии и бонусы, но не заинтересован в развитии своей сети продаж. Он может поменять статус на Привилегированного Клиента*

1. **Условия:**
   a. Счастливый Клиент, который хотел бы регулярно заказывать продукты по специальному предложению. Такой Клиент может заказать возможность АВТОШИППИНГ (автоматическая, ежемесячная циклическая доставка выбранных продуктов)
2. **Привилегии для клиента:**
   a. 10% скидки благодаря подписке на Автошиппинг.
   b. Доступ к Специальным Предложениям
   c. Доступ к бесплатным научным консультациям по адресу science@myhcgroup.com
   d. Ваш Консультант постоянно будет доступен, что бы помогать в выборе продукта, советовать и консультировать касательно любых вопросов связанных с продуктами HC.
   e. Доступ к бесплатным обучающим вебинарам о продуктах и их действии.
3. **Привилегии для КОНСУЛЬТАНТА**
   a. Розничный Бонус, непосредственный или посредственный через нашу Happy System(-10%)
   b. Автоматическая, циклическая доставка для вашего клиента, нет нужды напоминать о покупке товаров
   c. 40 CV за каждых бокс, рассматривается как Персональная Закупка.
   d. CV попадают на счет для Вашей активации
   e. Так же они коммисируються для вашей высшей линии
   f. Привилегированных Клиент не имеет возможности поменять КОНСУЛЬТАНТА, ОН ВАШ НАВСЕГДА

*ПРИВИЛЕГИРОВАНЫЙ КЛИЕНТ может напрямую получить статус НОВОГО ПАРТНЕРА (при условии исполнения нужных обязательств)*

## КОНСУЛЬТАНТ (ADVISOR):

*Партнер, который непосредственно отвечает за обслуживание нового Клиента, Привилегированного Клиента или же Нового Партнера, представление ему линейки продуктов HC и введение в бизнес. Это определение мы решили присвоить нашим партнерам на этапе представления их Клиентам, ПРИВИЛЕГИРОВАНЫЙ Клиентам и Новым партнерам для того, чтобы подчеркнуть в первую очередь их роль консультанта и советника.*

## НОВЫЙ ПАРТНЕР (NEW PARTNER):

Новый Партнер это КЛИЕНТ или ПРИВИЛЕГИРОВАНЫЙ КЛИЕНТ, который хочет войти в бизнес и развивать свою сеть клиентов. Этот термин используется для всех независимых дистрибьюторов продукции HC, участвующих в плане Карьеры и Компенсации.

1. **Условия:**
   a. Иметь персонального КОНСУЛЬТАНТА. С этого момента Консультант становиться Персональным Спонсором.
   b. ВНИМАНИЕ! С 1ГО СЕНТЯБРЯ, ВСЕГО ЛИШЬ ОДИН ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ЗАКАЗ: ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ЗАКАЗ
   **Покупка Вступительного Заказа: 4 бокса по розничной цене + 1 бокс бесплатно (экономия 20%)**

2. **Привилегии для нового партнера:**
   a. После Вступительного Заказа с 20% скидкой, вы имеете возможность получать скидку в размере 27,53% в любое время, в случае если вы исполняете условия что бы считаться активным и квалифицированным.
   b. Вы можете пользоваться услугой Автошиппинга, что бы автоматически пополнять свои ежемесячные запасы продуктов.
   c. Вы получаете 1 Joker B, доступный на 1+2 комиссионных месяца. Joker B дает вам возможность заказать 13 боксов со скидкой 33,12%.
   d. Вы получаете 1 Joker P, доступный на 1+2 комиссионных месяца. Joker P дает вам возможность заказать 30 боксов со скидкой 39,61%.
   e. Имея Joker P ваш рейтинг повышается до золотого.
   f. Бесплатный доступ к маркетинговым инструментам
   g. Бесплатный доступ к тренингам, вебинарам и конференциям о создании, развитии и улучшении своей клиентской сети.
   h. Вы вступаете в наш план Карьеры и Компенсации

3. **Привилегии для КОНСУЛЬТАНТА:**
   a. Розничный Бонус, непосредственный или посредственный через нашу Happy System.
   b. Бонус первого заказа в размере 20% CV с первого заказа.
   c. Бонус первого заказа в размере 25% CV с Joker B
   d. Бонус первого заказа в размере 30% CV с Joker P первого заказа.
   e. CV по прямой линии с любой активности спонсируемого партнера.

### *JOKER B (Business)*

*Доступен только Новым Партнерам на 1+2 комиссионных месяца - Joker B дает возможность покупать 13 боксов со скидкой 33,12%*

### *JOKER P (Professional)*

*Доступен только Новым Партнерам на 1+2 комиссионных месяца. Joker P дает возможность покупать 30 боксов со скидкой 39,61%*
*С Joker P ваш рейтинг повышается до золотого.*

# УСЛУГА АВТОШИППИНГА (AUTOSHIPPING OPTION):

Опциональная программа, которая позволяет Привилегированным Клиентам и Партнерам создавать циклические, ежемесячные заказы, которые будут доставляться в определенный день. Предоставляет 10% скидки Привилегированным Клиентам.

# АКТИВНЫЙ / КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ

Быть активным - означает иметь статус, который может получить любой Партнер, генерируются минимум 80 CVперсонального объёма в месяц. Боксы, купленные Привилегированными Клиентами, так же генерируют CV для активации.
Быть квалифицированным - означает иметь статус, который может получить любой Партнер, будучи активным и имея как минимум одного активного спонсированного активного Партнера. Статус Квалифицированного Партнера позволяет получать привилегии Плана Карьеры и Компенсации.

***Carry Over Rules (Правила Переноса):*** *Если Партнер остается неактивным, любой накопленный объем за текущий комиссионный период будет сброшен. Если Партнер Активный, но не Квалифицированный накопленный объем будет перенесен на месяц. Если партнер остаются неактивными, любой накопленный объем за текущий период комиссии будут сброшены. Если Партнер активен, но не Квалифицированные накопленный объем будет перенесен в течение одного месяца. Если Партнер Активный, но не Квалифицированный в течении двух месяцев накопленный объем будет уменьшен в два раза. Если Партнер Активный, но не Квалифицированный в течении третьего месяца накопленный объем будет сброшен.*

*Если Партнер не стал Активным в течении 6 месяцев, Партнер будет понижен до Привилегированного Клиента, а по истечении 9 месяцев до обычного Клиента.*

# ОНУСА И БОНУСА ПЕРВОГО ЗАКАЗА

Начиная с 1го Августа 2016 года все РОЗНИЧНЫЕ БОНУСЫ и Бонусы Первого Заказа выплачиваются еженедельно, с задержкой в в две недели с момента доставки исходя из легальных условий 15ти-дневного возврата. Таким образом, Бонусы заработанные в 1ую неделю Августа будут выплачены на 4ой неделе Августа, Бонусы со второй недели Августа - на 5ой неделе и так далее.
Выплаты других комиссий производятся 10го числа следующего месяца.